

כחלק מתוכנית איכות וחוות השירות בהובלת אגף הטכנולוגיה ולוגיסטיקה, גובשה חבילת מענים והטבות חדשה למערך הפרופסיונאלי באט"ל וזאת מתוך רצון להוקיר ולתגמל אתכם על פועלכם מטרת התוכנית להעצים, לפתח ולתגמל את אוכלוסיית הרופאים והמהנדסים באט"ל.

**ZOOM / פרונטלי / 13:00-17:00**  
[20 משתתפים לכל מסלול]

### אנגלית

הקניית כלים מעשיים לדיבור והצגה באנגלית  
**8 מפגשים - (אחת לשבוע)**

### דירקטורים

הקניית כלים מעשיים בנושאים משפטיים, פיננסים ואסטרטגיים.  
**8 מפגשים - (אחת לשבוע)**

### מו"מ וגישור

הכרת תהליך הגישורי ליישוב סכסוכים ומחלוקות, רכישת כלים ומיומנויות לניהול מו"מ.  
**12 מפגשים - (אחת לשבוע)**

### קואוצ'ינג

ביצוע תהליך אימון אישי מקצועי עפ"י סוג התמחות.  
**10 מפגשים - (אחת לשבוע)**

### מיתוג אישי

חשיבה חיובית, סטיילינג, שפת גוף, סטוריטלינג, מיומנויות השפעה, פרזנטציה.  
**10 מפגשים - (אחת לשבוע)**

## דירקטורים

הקניית כלים מעשיים לשפור תהליכי קבלת החלטות. העשרה בידע עדכני בנושאים משפטיים, פיננסים ואסטרטגיים.

בסיום המפגשים זכאות לתעודה מקצועית המסמיכה קידום לתפקיד

### מנחה הקורס

עו"ד גיא ויצ'לבסקי, מבכירי העורכי דין בעל ניסיון רב משמש כמרצה בתחומי המשפט במספר אוניברסיטאות ומכללות

### קהל יעד

מהנדסים ורופאים בלבד (דרגת סא"ל/רס"ן)

### נושאי הקורס

שוק ההון

משולש הכוחות בחברה

דוחות כספיים ומאזניים

חובת אמונים

ניהול סיכונים

"מגרש המשחקים"

"ארגז כלים"

תכנית עסקית

מהפכת שנות האלפיים

אחריות אזרחית/ פלילית

## גישור ומשא ומתן

הבנה מעמיקה של סיטואציות קונפליקטואליות וסגנונות מרכזיים לניהולן. הכרת התהליך הגישורי ליישוב סכסוכים ומחלוקות. רכישת כלים ומיומנויות לניהול מו"מ מנצח.

### מנחה הקורס

ראש מנהל הפרישה ד"ר דליה מורג-מרצה, מגשרת, מאמנת ויועצת קריירה. מצה"ל לשעבר.

### קהל יעד

מהנדסים ורופאים בלבד (תקן רס"ן/סרן)

### נושאי הקורס

מבוא למו"מ

עקרונות הגישור

אומנות השכנוע

סימולציות למו"מ

סימולציות לגישור

כלים מרכזים במיומנויות גישור

דמות המגשר

## מיתוג עצמי

הכשרה שבה אדם משווק כמותג

תהליך שמפעיל האדם על עצמו, מיועד לקדמו בחייו העסקיים. מלמד איך להיות הכרטיס הביקור הכי טוב של עצמך – כלים פרקטיים, מקצועיים וגם אישיים.

### מנחה הקורס

רויטל לב, יועצת ארגונית, מנחת קבוצות, מרצה באקדמיה ובעלת ותק של מעל 15 שנות ניסיון בהובלת תהליכים לקידום תקשורת

אפקטיבית להצלחה בארגונים הגדולים במשק ישראלי

### קהל יעד

מהנדסים ורופאים בלבד (תקן רס"ן/ סרן)

### נושאי הקורס

תדמית ורושם ראשוני

שפת גוף

היכרות עם עולם הסטיילינג

סגנונות תקשורת

מיומנויות השפעה

חשיבה חיובית

סטוריטלינג והומור

סודות התקשורת החברתית

משא ומתן

עמידה מול קהל

## אימון אישי (קאוצינג')

ללמוד את עקרונות גישת האימון ויישומה, תפקיד המאמן, תהליכים אימוניים, מיומנויות ליצירת חשיבה ויישום להשגת שינוי בחיים האישיים והמקצועיים.

### מנחת הקורס

ורד ויסמן, בעלת תואר ראשון במדעי החברה, מאמנת ומנחת קבוצות 15 שנה. מלווה אנשים בתהליכי שינוי, הורים, ילדים ומנהלים

בארגונים. מומחית בתחומי תקשורת בינאישית ואימון קוגניטיבי התנהגותי.

### קהל יעד

מהנדסים ורופאים בלבד (תקן רס"ן/סרן)

### נושאי הקורס

מבוא לאימון

חיזוק מסוגלות עצמית

תמונת עתיד, הערכת צרכים ויכולות

אומנות שאילת השאלות

תקשורת בינאישית

עזרה ראשונה בסטרס

אימון בקבוצה

עמידה מול מצלמה (עידן הזום)

עיוותי חשיבה

קבלת החלטות

## לימודי שפה – אנגלית עסקית

בקורס זה נפתח את כושר הקריאה והביטוי של הלומדים לצורך ניהול שיחה שוטפת, תוך הכרה במושגים ואוצר מילים מתחום עיסוקכם המקצועי, תוך שימת דגש על נושאי הקורס

לצורך שיבוץ בקורס ברמת הלימוד המתאימה יבוצע מבדק מיון אישי באמצעות קישור רמה ממוחשבת (הנמשך ל – 10 דקות).

במידת הצורך יבוצע בנוסף גם מבדק טלפוני.

### רמות הקורס

שלב ג' –  
מתקדמים

שלב ב' –  
בינוני

שלב א' –  
מתחילים

### קהל יעד

מהנדסים ורופאים בלבד (תקן רס"ן/ סרן)

### נושאי הקורס

הרחבת אוצר המילים בשפה המדוברת ומקצועית.

הטמעת חוקי דקדוק שימושיים.

שימוש בטקסטים רלבנטיים לשם שיפור יכולות למידה

הבנת הנשמע ויכולת ניהול שיחות ודיונים בנושאים הרלוונטיים.

העשרה של ביטויים ואוצר מילים מתחום העיסוק המקצועי.

קריאה והבנה של מאמרים וספרות מקצועית.

**רישום לתכנית ולו"ז**

**אוגוסט 2022**

**פתיחת תכנית – קאוצינג' (אימון אישי)**

**ספטמבר 2022**

**פתיחת תכנית – מיתוג עצמי**

**אוקטובר 2022**

**פתיחת תכנית – דירקטורים, גישור ומו"מ**

**נובמבר 2022**

**פתיחת תכנית – אנגלית עסקית**

**לפרטים נוספים:**

**רס"ב שרון כהן – מייל**

**צבאי**